

**LE BILAN DES VENTES GROUPEES ORGANISEES PAR
LES EXPERTS FORESTIERS MEMBRES DE LA C.N.I.E.F.E.B.
AU COURS DU PREMIER SEMESTRE 2010**

A l'aube d'une nouvelle campagne de ventes d'automne, la COMPAGNIE NATIONALE DES INGENIEURS ET EXPERTS FORESTIERS ET DES EXPERTS EN BOIS (C.N.I.E.F.E.B.) communique la synthèse des appels d'offres organisés par ses membres sur l'ensemble du territoire au cours du premier semestre 2010 et qui représentent une partie de leurs volumes commercialisés.

Avec 15 ventes groupées contre 8 pour la même période en 2009, ce sont près de 440 000 m³ de bois d'œuvre mis sur le marché par ce mode de vente, soit un volume en hausse de plus de 220 %... par rapport à l'année précédente. Ce chiffre confirme la reprise du marché annoncée fin 2009 et face à cela, la réactivité des experts et de leurs mandants propriétaires pour approvisionner la filière de première transformation.

Celle-ci a d'ailleurs fait preuve d'un "appétit" certain, s'adjudgeant en séance 80 % des volumes présentés, le tout avec une concurrence accrue. Ce taux n'était que de 52 % en 2009. Les experts organisateurs soulignent la demande soutenue des acheteurs lors des séances d'appels d'offres dans une ambiance animée et studieuse : c'est ainsi que chaque lot présenté a recueilli en moyenne 3,6 offres contre 2,45 sur la même période en 2009.

Cette reprise s'est traduite également par une hausse de 13 % du prix moyen du m³ vendu, toutes essences confondues, s'établissant à 41,70 €.

Il est vrai que près de 84 % du volume étaient représentés par les résineux qui, comme on le sait, participent pour une très large part à la reprise du marché.

Sur la quasi-totalité du territoire, y compris les zones de montagne, la demande et les prix ne sont pas loin d'avoir retrouvé le niveau atteint lors de la période faste de 2006 et 2007 et ce, pour presque toutes les essences.

L'embellie profite principalement aux petits et moyens bois destinés aux process industriels de sciages (Canter).

Même le PIN MARITIME, pour lequel des volumes de bois frais étaient remis sur le marché dans les Pays de Loire et Bretagne, a suscité une vague d'achats, certes principalement dans les bois de qualité.

Quelques exemples :

Pour le DOUGLAS, les prix obtenus, corrélés avec le volume unitaire de la tige, oscillent de 12 à 18 €/m³ pour des bois jusqu'à 0,25 m³ (1^{ère} et 2^{ème} éclaircies), de 20 à 30 €/m³ pour des bois de 0,25 à 0,50 m³ pour atteindre 45 à 50 € pour des bois de l'ordre de 1 m³. Les bois plus gros, atteignant 55 à 60 €/m³, peuvent dépasser 70 €/m³ pour des arbres de très grosses dimensions et de bonne qualité.

La hausse sur l'année précédente s'établit entre 10 et 15 %.

L'EPICEA DE SITKA en Bretagne atteint un prix moyen autour de 35 €/m³ et quelle que soit la grosseur, en hausse de 6 à 14 %, augmentation particulièrement sensible sur les plus gros bois (+ 14 %).

Dans le Jura, le SAPIN PECTINE et l'EPICEA COMMUN ont enregistré une hausse de 35 % par rapport à 2009 avec un prix moyen de près de 65 €/m³ pour des gros bois et un différentiel entre ces deux essences se réduisant à 5 €/m³. On note la même tendance dans les Alpes avec des prix toutefois moindres en raison des plus grandes difficultés d'exploitation.

Le PIN SYLVESTRE quant à lui, bénéficie de ce marché porteur et voit des acheteurs s'y intéresser à nouveau.

En ce qui concerne les feuillus, les faibles volumes pris en compte permettent de ne dessiner qu'une tendance.

Il ressort que la demande en CHENE reste soutenue avec des offres stables. Seuls, les Pays de Loire connaissent un tassement du marché dont la cause est probablement un tissu industriel plus fragile sur cette essence.

Le CHATAIGNIER reste l'essence feuillue "prisée" rejoint par le ROBINIER mais aussi semble-t-il par le FRENE pour lequel les acheteurs montrent à nouveau de l'intérêt.

Mais la surprise vient du PEUPLIER. On ne peut certes parler d'euphorie, ni même d'embellie, mais les experts ont tous noté un regain d'intérêt. Les acheteurs sont plus nombreux, presque exclusivement sur les bois élagués aptes au déroulage. Les prix restent toutefois bas, s'établissant entre 25 et 35 €/m³ pouvant atteindre 40 €/m³ pour certains gros bois de belle qualité, sans difficulté majeure d'exploitation.

RESUME CHIFFRE DES VENTES GROUPEES DU 1^{ER} SEMESTRE 2010

PRESENTATION DES VENTES :

Nombre de ventes	15
Nombre de lots soumis	681

<u>Total des volumes proposés</u>		<u>B.O.</u>	439 507 m ³
		<u>B.I.</u>	28 822 st
Chêne	22 236 m ³		
Hêtre	653 m ³		
Châtaignier	4 174 m ³		
		<u>Total feuillus :</u>	70 397 m ³
Peuplier	41 182 m ³		
Frêne	781 m ³		
Merisier	54 m ³		
Divers feuillus	1 317 m ³		
Epicéa	149 369 m ³		
Douglas	130 255 m ³		
Laricio	35 011 m ³		
Sylvestre	13 103 m ³		
Maritime	27 287 m ³		
Divers résineux	14 085 m ³		
		<u>Total résineux :</u>	369 110 m ³
		<u>B.I. Feuillus :</u>	20 547 st
		<u>B.I. Résineux :</u>	8 275 st

Ambiance et résultats des ventes :

Nombre de lots vendus :	513	75%
Volume vendu :	352 491 m ³	80%
Volume moyen des lots vendus :		687
Chiffre d'affaires des ventes :	14 707 201,00 €	
Prix moyen du m ³ toutes essences confondues		41,72 €

Essences principales : (Essence > 80% en volume du lot et Vol BI < Vol BO)

Essences	m ³ analysé	Prix moyen au m ³
Chêne	13 432	94,23 €
Châtaignier	1 764	116,47 €
Peuplier	19 084	34,06 €
Frêne	105	60,83 €
Epicéa	109 776	46,77 €
Douglas	77 908	44,45 €
Laricio	25 113	16,74 €
Sylvestre	6 360	22,89 €
Maritime	16 838	27,64 €

ANALYSE DETAILLEE :

Essence	Volume analysé	Prix au m ³
Chêne < à 1,5 m ³	6 411	85,81 €
Chêne > à 1,5 m ³	7 021	103,10 €

Essence	Vol. moyen de l'arbre < à 1 m ³		Vol. moyen de l'arbre > à 1 m ³	
	Volume analysé	Prix/m ³	Volume analysé	Prix/m ³
Châtaignier	460	89,76 €	1 304	125,89 €
Peuplier	882	26,22 €	18 202	34,64 €
Frêne	63	45,52 €	42	75,12 €
Epicéa	43 765	36,29 €	66 011	53,72 €
Douglas	44 926	35,73 €	32 982	56,33 €
Laricio	25 009	16,67 €	104	30,48 €
Sylvestre	6 360	22,89 €		
Maritime	5 116	23,04 €	11 722	29,65 €